

# 計畫書摘要表

## 一、計畫內容摘要(約 100 字)：

面對國際化競爭與疫情衝擊，台灣餐飲科技超過上百家，資料破碎整合不易。肚肚研發垂直整合餐飲科技平台後，本計畫推出餐飲雲平台 2.0：餐飲 OS & AppStore，開放生態系讓餐飲科技加入，加速產業數位轉型與科技發展國際化。

## 二、計畫創新重點(約 100 字)：

- 1.集結台灣一流人才深化餐飲 OS。
- 2.開放肚肚 AppStore 整合餐飲科技，讓餐飲業降低 IT 門檻與加速數位轉型。
- 3.深化線上點餐、訂候位、會員。
- 4.研發 KDS、桌邊平板點餐、進銷存。
- 5.組成餐飲防疫科技國家隊，提供政府完整決策數據。

## 三、執行優勢：

### (一)、具備各類型餐飲經驗，每月 200 家新客戶成長規模

肚肚打破傳統框架，以一套 SaaS 模式，透過雲端設定讓大型餐飲集團、連鎖、中小微型店家皆可適用，知名客戶包含王品集團近 20 個品牌、喜憨兒，黑浮咖啡、太和殿、美芝城…等。除高階研發人才之外，也具備數十位 Sales、FAE、售後客服等部門，提供專業服務。

### (二)、創新與嚴謹並存，奠定長期穩定發展基礎

肚肚 CEO 在鴻海提出內部創業計畫，由 CEO 與創始團隊、鴻海合資成立公司，並獲得王品集團投資與青睞，以台灣年輕科技人才、IPO、國際化為永續經營目標，每季召開董事會，財務審核由四大會計師事務所承辦，營運比照企業核決權限分明嚴謹，為肚肚奠定穩健成長基礎。

### (三)、肚肚研發能量、招募台灣一流科技人才並與多家新創合作搭建舞台

相對於台灣餐飲科技，肚肚更願意投資研發人才，團隊成員具備鴻海、台積電、王品經歷之 IT 人才，以國際級的軟體研發規格開發架構龐大的『餐飲 OS』與『餐飲 AppStore』。感謝經濟部工業局青睞，榮獲 2017 年度通訊大賽冠軍、2015 年度 Open Data 冠軍。肚肚感謝國家在初創時期的肯定，肚肚需肩負社會責任，近期加班提供政府餐飲大數據，協助防疫科技政策制定。在疫情期间，肚肚將組織『餐飲防疫科技國家隊』平台，號召台灣餐飲科技夥伴加入肚肚 AppStore，協助餐飲業者大幅降低 IT 門檻，加速數位轉型，降低接觸機會，共同對抗疫情所帶來的經濟衝擊。

## 四、預期效益

### (一)量化效益(結案當年效益(須於結案前進行查核，查核辦法請詳閱申請須知 P.8))

#### 1.必要效益

必要效益	認定條件(請依企業評估本身計畫執行能力與預期效益勾選)	
	<input type="checkbox"/> 基本必要條件	提高「關鍵員工」薪資 110 年 4%、111 年 5%

提高員工薪資	□次優條件	提高「研究發展人員」全體平均薪資 110 年 4%、111 年 5%
	□最優條件	提高「企業全體員工」平均薪資 110 年 4%、111 年 5%
	■其他條件	企業自行訂定達成條件，但須經技術審之審查委員同意，至少應達基本必要條件以上水準。自訂條件(請詳述)：提高「關鍵員工」平均薪資 110 年 6%、111 年 6%
新增投資 (提案廠商)	肚肚公司總計新增投資 2,000 萬元。	
帶動中小企業客戶使用家數	帶動中小企業客戶使用家數 1,000 家。	
提升客戶營收	帶動客戶累計營收 3 億元。	
<b>2. 其他效益</b>		
(1)增加產值 <u>20000</u> 千元	(2)產出新產品或服務共 <u>1</u> 項	(3)增加就業人數 <u>10</u> 人
(4)投入研發費用 <u>2600</u> 千元	(5)新增投資 <u>0</u> 千元	(6)降低營運成本 <u>0</u> 千元
(7)帶動使用客數 <u>0</u> 家	(8)提升客戶營收 <u>0</u> 千元	(9)提高客戶滿意度 <u>10</u> %
(10)增加員工工作效率 <u>0</u> %	(11)產能增加 <u>0</u> %	(12)營運效率提升 <u>0</u> %
(13)產品毛利率提升 <u>0</u> %	(14)研發成本下降 <u>0</u> %	(15)提供供應鏈業者市場情資 <u>2</u> 家
(16)營業額提升(包含國內外) 國內 <u>0</u> 千元 國外 <u>0</u> 千元		
<b>(二)非量化效益</b>		
1. 餐飲防疫科技：餐飲防疫科技協助台灣避免群聚，透過數位導入協助餐飲業對抗疫情所帶來的衝擊，幫助業者挺過疫情難關。		
2. 分享餐飲大數據：透過肚肚常態分配無偏差性的餐飲產業大數據，提供餐飲大數據幫助政府及智庫法人進行研究與決策依據，為建置台灣餐飲生態資料庫盡一份力。		
3. 餐飲產業數位轉型：協助台灣中小微餐飲業者導入數位化管理，提升餐飲業者服務品質，促進台灣餐飲產業升級。		

填表說明：1.本摘要得於政府相關網站上公開發佈。

2.請重點條列說明，並以一頁為原則。

3.「增加企業海外營收」與「提高員工薪資」為企業申請計畫之必備效益，各別提供企業三階段條件，其中，基本必要條件為執行計畫至少須達到之必要效益，而次優條件與最優條件則具審查加分效果，企業得依衡量本身執行計畫能力與預期效益，自行選擇條件於計畫書內呈現，或企業也可自行訂定達成條件，但須經技術審之審查委員同意，若審查委員不同意，則企業至少應達成基本必要條件。

4.預期效益應客觀評估，並作為本計畫驗收成果之參考，若無請填「0」(其他效益)。